



2024年5月

アポプラスキャリア株式会社

<開催迫る！> 【5月16日オンライン開催】登録販売者向け美容セミナー
スギ薬局のビューティーアドバイザーが教える本格レッスン
第3回「現場で活かせる！スキンケアの基本と皮膚構造」

登録販売者、薬剤師、調剤事務、保健師など医療従事者のキャリア支援を行うアポプラスキャリア株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：藤本 輝）は、2025年5月16日（金）に登録販売者向けオンラインセミナー「現場で活かせる！スキンケアの基本と皮膚構造」を開催いたします。

講師には、株式会社スギ薬局のビューティーアドバイザー 平岩ありさ氏を迎え、現場で役立つ実践的なスキンケア知識と皮膚構造をわかりやすく解説します。お申し込みは5月14日（水）までの受付となります。詳細は本リリース下部をご覧ください。



【セミナーの特徴】

近年、美容市場はコロナ禍からの回復とともに拡大を続けており、スキンケアや化粧品などの美容関連商品の需要が高まっています。ドラッグストア各社でも美容分野への注力が進み、美容カテゴリーは売上・利益率の向上に直結する重要領域となっています。



こうした背景から、販売現場では登録販売者にもより高い専門性と接客スキルが求められています。また、百貨店や美容メーカー、エステティシャンからのキャリアチェンジなど、美容業界と登録販売者のキャリアはますます多様化しています。

アポプラスキャリアでは、こうしたキャリア支援の一環として、実務に直結するスキルを学べるセミナーを開催。第3回目となる今回は、スキンケアの基礎と皮膚構造に焦点を当てたレッスンを実施します。

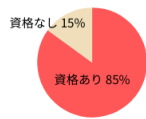
【前回（2025年3月）開催時の参加者データ】

以下は、前回開催時の参加者データ・声を一部ご紹介します。

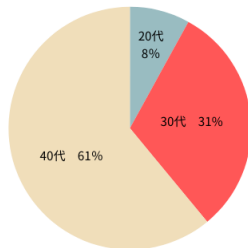
■参加者属性

- ・登録販売者資格保有率：85%
- ・年代：20代 8%、30代 31%、40代 61%
- ・地域：関東 54%、中部 23%、関西 23%
- ・実務経験：1年以上 54%、1年未満 23%、未経験 23%

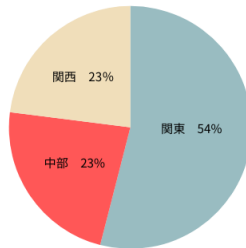
登録販売者向けセミナーの参加者（前回参考）



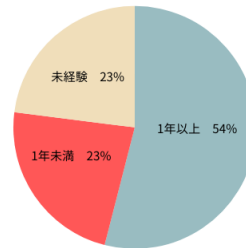
Q.登録販売者資格の有無 あり：85% 無し：15%



Q.年代



Q.地域



Q.実務経験

※前回開催した登録販売者向けセミナー参加者データ（割合）

■参加目的（複数回答）

- ・美容知識やスキルを実務に活かしたい
- ・ビューティーアドバイザー職に関心がある
- ・美容業界へのキャリア転職に興味がある

■参加者の声

- ・「初心者でもわかりやすい丁寧な解説でした」
- ・「内容が濃く、30分がちょうど良い長さでした」
- ・「知り合いの登録販売者にも紹介したいと思いました」

【セミナーの内容】

「現場で活かせる！スキンケアの基本と皮膚構造」

～正しい知識でお客様の信頼を高めよう～

お客様から「この化粧水、どれがいいですか？」と聞かれたとき、自信を持って答えられますか？

本セミナーでは、現役のビューティーアドバイザーが、スキンケアの基本を皮膚構造に基づいてやさしく解説。肌の構造から商品知識、カウンセリングで使える実践アドバイスまで、明日から現場で使える内容を30分に凝縮してお届けします。

■こんな方におすすめ

- ・スキンケアの基本を改めて学びたい
- ・お客様に信頼される提案がしたい
- ・接客の引き出しを増やしたい

■セミナー内容 (30分予定)

- ・スキンケアの基本と皮膚構造
- ・スギ薬局での働き方など職場紹介
- ・質疑応答

【開催概要】

- ・日程：2025年5月16日（金）10:30～11:00
- ・形式：オンライン（Zoom ウェビナー）
- ・参加費：無料
- ・準備物：PCまたはスマートフォン、筆記用具、インターネット環境

※Zoomの操作サポートは行っておりません。あらかじめご了承ください。

【お申し込み方法】

以下のフォームよりお申し込みください。（締切：5月14日（水））

[<https://forms.office.com/r/pwFaQcqhzt>]]

【講師紹介】

平岩 ありさ（株式会社スギ薬局）

2011年にスギ薬局に新卒入社し、ビューティーアドバイザーとしてキャリアをスタート。その後、登録販売者資格を取得し、5年間にわたり現場で活躍。エリアマネージャーとして複数店舗の運営・指導を担当し、産休・育休後は復帰。化粧品検定2級を取得し、モデルビューティーアドバイザーとして店舗管理と教育業務も兼務。現在はスギ薬局採用部にてビューティーアドバイザーをはじめとした全職種の採用活動に従事しています。

【会社概要】

商号 : アポプラスキャリア株式会社
代表者 : 藤本 輝
所在地 : 〒100-0005 東京都千代田区丸の内三丁目3番1号 新東京ビル7階
設立 : 2020年2月
事業内容 : 医療医薬専門 人材紹介・派遣事業、
事業承継・健康経営コンサルティング事業等
資本金 : 125,000,000円
URL : <https://www.ap-c.co.jp/>

<登録販売者向け教育・研修サイト「APC Learning」>

- ・登録販売者試験対策講座 : <https://touhan.ap-c.co.jp/touhantaisaku/>
- ・登録販売者 追加の研修 : <https://touhan.ap-c.co.jp/additional/>
- ・登録販売者 継続的研修 : <https://touhan.ap-c.co.jp/training/>
- ・法人向け登録販売者研修支援 : <https://touhan.ap-c.co.jp/corporate-training/>

<医療従事者向けキャリアサポートサービス>

APOPLUS 薬剤師 : <https://www.apo-mjob.com/>
APOPLUS 登販ナビ : <https://www.touhan-navi.com/>
APOPLUS 登販ナビ Direct : <https://touhan-direct.com/>
APOPLUS 保健師・看護師 : <https://www.kan54.jp/>

【本プレスリリースに関するお問い合わせ先】

アポプラスキャリア株式会社 経営企画室 吉田 清加
代表電話 : 03-6327-2489 | FAX : 03-5800-5807