

サービス内容

薬局事業承継・経営支援サービス

薬局の経営や後継者探しにお困りの方から、独立・開局したい薬剤師の方へ、薬局の未来をつなぐお手伝いをします。薬局を譲渡したい、または経営に悩まれている経営者の方には、一店舗ごとの経営状況の分析やアドバイス、求める後継者イメージに合った方のご紹介をします。また、独立・開局希望の薬剤師の方には、個人経営により収益が改善し経営しやすい案件、オーナー様が高齢になり後継者がいない案件をご紹介します。

サービス内容



サービスの流れ



事例紹介

譲渡事例

事例 1 エリア：大阪府	
事業内容	調剤薬局1店舗経営
譲渡理由	後継者不在
年間売上	1億円
営業権希望額	2,500万円
最終譲渡額	3,400万円 内訳 営業権2,500万円 固定資産400万円 薬品在庫500万円

事例 2 エリア：東京都	
事業内容	調剤薬局5店舗経営
譲渡理由	遠隔店舗の管理困難
年間売上	8,000万円
営業権希望額	1,200万円
最終譲渡額	1,600万円 内訳 営業権1,200万円 固定資産100万円 薬品在庫300万円